

ELO Business Partnership



ELO Business Partnership

Valor añadido y sinergia para su éxito

AT THE  OF YOUR BUSINESS

www.elo.com

ELO ECM Suite

Tu núcleo digital

AT THE  OF YOUR BUSINESS

Benefíciense del desarrollo del mercado de ECM

La gestión de contenido empresarial (ECM) es la base central para la digitalización de procesos comerciales. A diferencia de otras áreas de infraestructura de negocios, esta ofrece tasas de crecimiento altas, en torno a los dos dígitos.

Las necesidades y requisitos de las empresas son variados e inmensos, y van desde la gestión de facturas digitales, contratos, sesiones, usuarios, correos electrónicos, datos electrónicos de clientes o proyectos, archivo de personal digital, trabajo móvil, flujos de trabajo basados en formularios, almacenamiento de datos en cumplimiento con la ley, entre otros. Nuestras excelentes ventas a socios forman una base importante para este éxito.

Con ELO Digital Office, cuentas con el socio ideal a tu lado

Con un total de 20 años de experiencia en el mercado, ELO es un desarrollador líder de soluciones de ECM. Nuestras innovadoras soluciones han recibido numerosos premios en todo el mundo.

Nuestros elevados estándares de calidad y servicio constituyen la base del éxito en proyectos de implementación, y en clientes extremadamente satisfechos. Las soluciones de ECM están orientadas hacia el éxito.

Beneficios:

- › Nueva fuente de ingresos al ofertar soluciones de ELO
- › Ampliación de la oferta de productos a clientes existentes
- › Exposición a un mercado en crecimiento a través de productos innovadores
- › Mejoras en la productividad de empleados
- › Asistencia directa y calificada de ELO
- › Alto nivel de fidelización de clientes
- › Ventas indirectas a través de ELO



El respaldo más completo para tu éxito

Damos una gran importancia al compromiso hacia nuestros socios comerciales. Nuestro equipo de expertos está a su disposición como punto de contacto designado para resolver cualquier consulta. También le brindaremos asistencia gratuita en el diseño, presentación y preparación de ofertas.



Ahorre en licencias de ELO

Sus clientes no son los únicos que se benefician de la reducción de costes y el aumento de la eficiencia. Al asociarte con ELO, también obtienes un descuento en licencias de ELO que puedes utilizar para tu propia empresa y así optimizar tus procesos empresariales.



Presentaciones de producto especializadas

Te ofrecemos acceso al entorno de presentación "Contelo", para tus demostraciones de producto. Con escenarios preconfigurados, puedes utilizar este entorno virtual de Microsoft para mostrar a tus clientes todos los módulos de ELO en la práctica.



Capacite a su equipo mediante ELO Academy

Ofrecemos una amplia gama de cursos de formación técnica, comercial y metodológica. Al ser socio, cuentas con participación gratuita en seminarios.



Plataforma integral para socios comerciales

ELO PartnerPortal brinda apoyo y recursos exclusivos para potenciar el éxito de nuestros socios comerciales:

- > Catálogo de todas las rutas de aprendizaje
- > Tickets de soporte
- > Gestión del proceso de ventas
- > Comunidad para el intercambio de información entre socios globales
- > Acceso a últimas versiones de productos, documentación, y mucho más.

Alcanzando objetivos mutuos en



Entrada rentable al ECM

Subvencionamos su primer proyecto. Esto le proporciona un retorno de la inversión inmediato para proyectos con diez licencias o más. Queremos que su inversión inicial se amortice rápidamente.



Apoyo activo en el proyecto

Contamos con un equipo altamente especializado, el cual le apoyará activamente en la implementación de proyectos. Además, puede integrar a consultores de ELO a sus propios equipos.



Ofertas a medida, licencias flexibles

Ofrecemos atractivos modelos de licencia y precios de proyecto basados en las necesidades para proyectos de éxito orientados al cliente. Esto garantiza propuestas y ejecución de proyectos orientadas a los resultados.



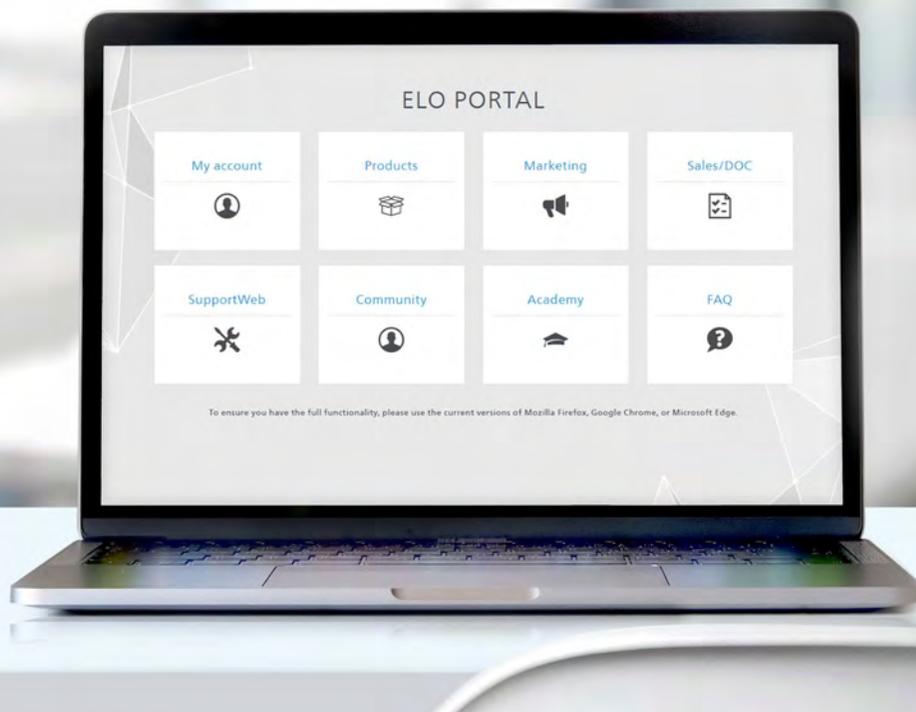
Aproveche al máximo la red de socios

La comunidad de socios comerciales de ELO ofrece apoyo mutuo con conocimientos especializados y soluciones específicas para cada sector. Esto permite encontrar una solución adecuada para prácticamente cualquier solicitud de sus clientes.

Principales ventajas de ELO Business Partnership:



- > Ahorre en las licencias ELO para su empresa
- > Licencias gratuitas para utilizar en versiones de demostración, entornos de presentación o desarrollo
- > Formación exhaustiva
- > Tickets de soporte via ELO PartnerPortal
- > Soporte de preventas y ventas
- > Servicios de consultoría específicos para un proyecto
- > Participación en el desarrollo del producto
- > Reuniones regionales de socios
- > Opción de asistir a todas las ferias importantes del sector
- > Asistencia en marketing para medios impresos y en Internet
- > Espacio de presentación y publicitario en el sitio web de ELO



Recomendaciones para una mejor visibilidad

Aumente la visibilidad de su empresa e impulse sus ventas

Desarrollamos campañas y eventos de manera continua y en estrecha colaboración con nuestros socios. Esto incluye nuestra participación en ferias comerciales nacionales e internacionales, así como la organización de diversas conferencias y eventos. Estas actividades ayudan a promover su marca como proveedora de soluciones de ECM.

Gestione su presencia en línea a través de ELO PartnerPortal

Hoy en día, el marketing online juega un papel fundamental. A través de ELO PartnerPortal, puede mantener su perfil de socio, listado de cualificaciones y referencias de clientes lo cual brinda visibilidad a su empresa a través de ELO PartnerFinder, el cual compatibiliza activamente a clientes potenciales con su perfil de socio, facilitando así nuevas oportunidades comerciales.

- **ELO PartnerPortal es la plataforma central para actividades de ventas y marketing.** Con ELO PartnerPortal, puede dirigir y supervisar de manera efectiva la presencia y exposición de su empresa, asegurándose de que esta esté adecuadamente representada en el mercado.
- **ELO PartnerFinder ofrece una solución efectiva para que clientes potenciales encuentren rápidamente a su empresa en el sitio web de ELO.** Los clientes tienen la opción de buscar según calificación o ubicación.

- **Brindamos un apoyo activo en la redacción de referencias de clientes en ELO ReferenceFinder.**

- **Anunciamos eventos de nuestros socios comerciales activamente a través de ELO EventFinder.** Ayudamos con la planificación e inscripción de eventos, e incluso proporcionamos conceptos preestablecidos para eventos.

Confíe en nuestros años de experiencia y soluciones de alto rendimiento. Nuestra colaboración puede ayudar a ampliar sus ventas globales y aumentar los ingresos de sus clientes existentes. En un mundo cada vez más digitalizado, es esencial adaptarse al cambio. Es por eso que te invitamos a considerar la posibilidad de trabajar con nosotros.

Con mucho entusiasmo, deseamos darle la bienvenida como nuevo socio.
ELO Digital Office

ELO Business Partnership
Impulsando el desarrollo
de su empresa con ELO

AT THE  OF YOUR BUSINESS

Américas

ELO Digital Office Corporation
www.elo.com/cl/contact

Asia – Pacífico

ELO Digital Office AU/NZ Pty Ltd
www.elo.com/au/contact

Europa (sede central)

ELO Digital Office GmbH
www.elo.com/en/contact

Asia

PT ELO Digital Office Indonesia
www.elo.com/id/contact

África

ELO Digital Office (Pty) Ltd.
www.elo.com/za/contact



A nivel mundial

Encuentre más sedes
www.elo.com/cl/locations

Weitere Informationen:
www.elo.com